

MEHR ALS DIE SUMME UNSERER TEILE!

Unser Unternehmensverbund ist seit vielen Jahren in der Immobilien- und Beherbergungsbranche zu Hause. Was wir tun? Wir gestalten Lebensräume, die lebendig, vielfältig und wertvoll sind – so wie die Menschen, die darin leben. Was uns auszeichnet? Wir sind ein wenig anders als die anderen. Bei uns findest du Querdenker, Freigeister, Alleskönner, Chaosbändiger, echte Typen und ganz normale Menschen, die alle an einem Strang ziehen. Denn wir sind ein Team und wissen, nur gemeinsam bewegen wir mehr. Das meinen wir auch, wenn wir sagen: Wir sind mehr als die Summe unserer Teile!

www.morten-group.com

MORTENGROUP

Am Standort München suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine

Stellv. Leitung (m/w/d) – Business Development für den sozialen Geschäftsbereich

DIE STELLE

- Mitglied der erweiterten Geschäftsleitung und direkter Report an CFO/COO Morten Group
- Operative Gesamtverantwortung für den Bereich Soziales Wohnen inklusive Budgetverantwortung und Steuerung der Bereiche nach vorgegeben KPIs
- Evaluation und strategische Entwicklung von regionalen Clustern zur Expansion bestehender Geschäftsfelder verbunden mit Aufbau & Pflege regionaler Netzwerke zu wesentlichen Stakeholdern
- Entwicklung neuer Geschäftsfelder vor allem im Bereich der Unterbringung von Menschen, die von Wohnungslosigkeit bedroht sind
- Verantwortung des gesamten Prozesses für Ausschreibungen neuer Projekte
- Kontinuierliche Weiterentwicklung und operative Implementierung der Prozesslandschaft (inkl. Digitalisierung) mit Unterstützung des CFO/COO
- Mitarbeiterführung und -entwicklung

DEIN PROFIL

- (Fach-) Hochschulabschluss im kaufmännischen oder sozialen Bereich oder vergleichbare Ausbildung
- Mehr als 5 Jahre Berufserfahrung (z. B. Vertrieb, Business Development, Operations) und davon mindestens 2 Jahre mit Personalverantwortung
- Erfahrung in der Arbeit mit der Öffentlichen Hand, in öffentlichen Ausschreibungen sowie Kenntnisse im Vergaberecht sind von Vorteil
- Hohe Kommunikationskompetenz
- Nachgewiesene Vertriebsstärke
- Strategisches und analytisches Denken
- Souveränes Auftreten
- Bereitschaft zu erhöhter Reisetätigkeit

ÜBER UNS

Wenn du darauf brennst, einen Geschäftsbereich maßgeblich mitzugestalten und dich dabei aktiv einzubringen, obendrein ein Teamplayer bist und eine Herausforderung suchst, die nie langweilig wird – dann müssen wir uns kennenlernen! Wir erzählen dir gern bei einem guten Kaffee, was du bei uns bewegen kannst, warum es Spaß macht, Teil unseres Teams zu sein und welche Chancen dich bei uns erwarten.

Bitte schick uns deine Bewerbung **unter Angabe der Referenznr. 10210330** an: jobs@morten-group.com

Oder du rufst uns einfach unter 089 2000159-2550 an und wir beantworten deine Fragen.

Neugierig geworden? Einen ersten Eindruck kannst du dir unter www.morten-group.com/karriere verschaffen.